

Hagmans Nordic AB är specialister på skydd och behandling av ytor. Vi utvecklar, producerar och säljer produkter för skydd och behandling av ytor till våra egna och våra kunders varumärken. I portföljen ingår produkter inom golv, tak, dekorativ färg, trävård, rengöring, rostskydd, spackel, fordonsvård, smörjmedel, additiv och sprayfärg. Huvudkontoret ligger i Fritsla utanför Borås och labb- och produktionsanläggningar finns i både Fritsla och Stora Levene. Hagmans Nordic ingår i Limhamnshus Industri AB som i sin tur är en del av familjeägda Limhamnshusgruppen. Läs mer på www.hagmansnordic.com

Vi söker nu

Säljare södra Sverige

Tjänsten

Hagmans Nordic består av tre affärsområden - Färg & Bygg, Fordon och EMV. Till affärsområde Färg & Bygg söker vi nu en säljare för att bearbeta bygg- och färgfackhandeln i södra Sverige. En viktig del i tjänsten är att skapa förtroende och att ge kunder bästa möjliga service. Som säljare för Färg & Bygg är dina fokusprodukter golv, tak och dekorativ färg. Tjänsten innebär i sin helhet att bearbeta och sälja merparten av Hagmans Nordics produktportfölj inom färg- och bygghandeln.

Ansvarsområden

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter är att ansvara för kunder och försäljning i områdena Skåne, Blekinge, södra Halland och södra Småland. Försäljningen sker genom färg- och byggbutiker, vilka du har övergripande kundansvar för. Du för en kontinuerlig dialog med kunderna och skapar långsiktiga relationer. I arbetet ingår även slutkundsbearbetning som ofta genomförs tillsammans med butikernas utesäljare. Vidare kommer du ansvara för produktutbildningar för målare och butiker. I rollen ingår försäljning till befintliga kunder samt nykundsbearbetning.

Kompetensprofil

Det är meriterande om du har kunskap inom målning, antingen som målare eller som försäljare av färg. Det är även en stark merit om du arbetat i en roll med många kontaktytor. Vidare är du en person som har lätt för att skapa och underhålla relationer. Du är en problemlösare av högsta rang som trivs med att driva dina egna affärer där du strävar efter att nå organisationens uppsatta mål. Flexibla arbetstider fungerar bra i din vardag. Tjänsten innebär cirka 30 övernattningar per år. Du trivs med att jobba självständigt och frihet under eget ansvar. Vi tror att din optimala bostadsort är Kristianstad, Hässleholm eller Helsingborg.

Ansökan

Om du tycker att tjänsten verkar intressant, maila din ansökan till HR-ansvarig gabriella.eilind@hagmansnordic.com senast den 6 oktober 2021. Urval och intervjuer sker löpande och tjänsten kan därför komma att tillsättas innan sista ansökningssdag. Så skicka in din ansökan redan idag!

Tillträde så snart som möjligt men efter överenskommelse. Din ansökan behandlas i enlighet med GDPR.

Vid frågor rörande tjänsten kontakta:
Försäljningschef Färg & Bygg, Anders Alfreus 070-645 05 70.